



سازمان تأمین اجتماعی

لهم

جمهوری اسلامی ایران
وزارت نفاد تأمین اجتماعی

بسم الله الرحمن الرحيم
بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ الْمَالِكِ لِلْعَالَمَاتِ إِنَّا لِلَّهِ وَإِنَّا إِلَيْهِ رُدُّوا

دستور
اداری

موضوع: نحوه فعالیت بازاریابها کارگزاری
در راستای تعمیم و توسعه بیمه شدگان

امور استانها

اداره کل امور

اداره کل تأمین اجتماعی استان

با سلام

drajari bnd b mscobeh shmarah 1100/29925 87/25 heiyat mhtrem mdire, nhowe fualit baazaribahai kargzari
dr rastai frayind towseh bime shdgan be trtib zir teyin o adarat kll astanha, shub o kargzaran mklf be jrai an
mi bashnd.

(الف) تعریف بازاریاب و نحوه اقدام اداره کل و کارگزار به منظور شروع فعالیت بازاریابی:

- بازاریابها به عواملی اطلاق میگردند که دارای حاصل مدرک تحصیلی دیپلم و ترجیحاً بازنشسته سازمان بوده و زیر نظر کارگزاریها رسمی فعالیت می نمایند و هیچ گونه رابطه مستقیم با واحدهای اجرایی سازمان ندارند.
- کارگزاران موظفند در اسرع وقت بازاریابها تحت پوشش خود را با ذکر مشخصات کامل به ادارات کل معرفی نمایند.
- ادارات کل موظفند پس از جمع آوری اطلاعات مربوط به بازاریابها، از طریق واحدهای آموزش خود مباررت به برگزاری دوره آموزشی جهت آنان نمایند.
- کارگزاران موظفند برابر با فرم نمونه پیوست جهت هر یک از بازاریابها تحت پوشش خود با هماهنگی اداره کل و شعبه ذیربسط مباررت به صدور کارت شناسایی عکسدار نمایند.

(ب) نحوه فعالیت بازاریاب:

- ۱) بازاریاب پس از انجام فعالیت فرهنگی و اطلاع رسانی و جذب متقاضی بیمه تأمین اجتماعی فرم شماره یک را برابر با نمونه پیوست در اختیار آنان قرار داده و پس از تکمیل و امضاء توسط متقاضیان آن را به همراه فرم درخواست بیمه مشاغل آزاد و اختیاری به کارگزاری رسمی ذیربسط ارائه می دهد.
- ۲) کارگزاری مربوطه پس از تکمیل فرم شماره دو پیوست، مراتب را به انضمام فرم شماره یک و فرم درخواست بیمه به شعبه ذیربسط معرفی می نماید.
- ۳) بازاریاب کلیه مراحل اولیه شامل ارائه مدارک، تکمیل فرم اظهارنامه نامنویسی، اخذ شماره شناسایی بیمه شده، معرفی به پزشک معتمد یا کمیسیون پزشکی و اخذ برگ پرداخت حق بیمه را به نیابت از سوی متقاضی و در غیاب وی در شعبه به انجام می رساند. بدینهیست انجام مراحلی نظیر معاینات پزشکی، پرداخت وجود حق بیمه، امضای فرمت قرارداد باید راساً توسط بیمه شده انجام شود.

معرفی نامه بازاریاب و متقاضی به شعبه

بدینوسیله آقای بازاریاب شماره جهت انجام امور مربوط به بیمه نمودن آقای که طبق فرم پیوست تفاضلی بیمه شدن در آن شعبه را دارد معرفی می گردد.

امضاء مسئول کارگزاری شماره

فرم درخواست متقاضیان بیمه تامین اجتماعی

اینجانب فرزند به شماره شناسنامه محل و تاریخ تولد و کد ملی متقاضی انعقاد قرارداد بیمه با سازمان تامین اجتماعی، بدینوسیله به آقای بازاریاب شماره از کارگزاری اجازه می دهم کلیه امور مربوط به بیمه شدن اینجانب را از طریق شعبه سازمان تامین اجتماعی مستقیماً و بدون نیاز به حضور بندۀ و در چارچوب مقررات مربوطه انجام دهد.

نام و امضاء متقاضی

۲. مسئولیت هر گونه سوء استفاده از این کارت بر عهده ~~کارخانی~~^{کارخانه} آن می باشد لذا در حفظ و نگهداری آن دقت فرمائید.

در صورت مفقود شدن کارت بلا فاصله مراتب را اطلاع دهید.

۳. از یابنده کارت تقاضا می شود آن را به یکی از شعب سازمان تامین اجتماعی و یا صندوق پستی شماره ۱۳۴۴۵-۹۳۵ تحویل نماید.

ପାତାରେ କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା କିମ୍ବା

፩፻፲/፳፻፲፭-፳፻፲፭/፳፻፲፭ የፌዴራል ስምምነት በፌዴራል
፩፻፲፭: የፌዴራል ስምምነት:



سازمان تأمین اجتماعی
رئیس سمت میرود و میر عال

جمهوری اسلامی ایران
وزارت رفاه و تأمین اجتماعی

پیش:

۷۶۰۴۳۴۶۷۳
تاریخ: ۱۳۹۲-۰۳-۸۷

ج) چگونگی محاسبه پرداخت حق الزحمه بازاریاب:

پس از طی مراحل قانونی و تکمیل مدارک و انعقاد قرارداد فی مابین شعبه و بیمه شده که وفق ضوابط و مقررات موجود به انجام می رسد به روش ذیل حق الزحمه پرداخت می گردد.

۵٪ مبلغ حق بیمه دریافتی براساس دستمزد مبنای عقد قرارداد در طول یکسال و در قالب هزینه های اداری سازمان بعنوان حق الزحمه بازاریاب تعیین می گردد که ۵۰٪ آن پس از عقد قرارداد و پرداخت اولین حق بیمه و الباقی در پایان اولین سال دوره بیمه پردازی به کارگزار مربوطه پرداخت خواهد شد.

بدیهی است حق الزحمه بازاریاب بابت هر بیمه شده صرفاً سال اول قابل پرداخت خواهد بود.
مثال) مبلغ حق الزحمه بازاریابی که شخصی را با حداقل دستمزد سال ۸۷ بیمه اختیاری نموده است بشرح ذیل محاسبه می گردد:

$$۲۱۹۶۰۰ \times \% ۲۶ = ۵۷۰۹۶۰ \quad \text{حق بیمه ماهانه(ریال)}$$

$$۵۷۰۹۶۰ \times \% ۵ = ۲۸۵۴۸ \quad \text{حق الزحمه یکماه(ریال)}$$

$$۲۸۵۴۸ \times ۱۲ = ۳۴۲۵۷۶ \quad \text{حق الزحمه یکسال(ریال)}$$

$$۳۴۲۵۷۶ \times \% ۵۰ = ۱۷۱۲۸۸ \quad \text{اولین حق الزحمه قابل پرداخت به کارگزاری}$$

۵٪ حق الزحمه نیز پس از پایان اولین سال بیمه پردازی پرداخت می شود.
بدیهی است بابت فردی که حق بیمه ۱۱ ماه را پرداخته و در ماه دوازدهم ارتباط خود را با سازمان قطع نموده، کارگزار مستحق دریافت حق الزحمه مرحله دوم نمی باشد.

مسئول حسن اجرای این دستور اداری مدیران و معاونین ادارات کل، روسا و معاونین شعب و کارشناسان امور کارگزاری ها در ادارات کل و شعب می باشند.

و من ... التوفيق

حسینعلی ضیایی